株式会社ベネフィット・ワン
〒150-0002 渋谷区渋谷 3-12-18　渋谷南東急ビル　TEL. 03-4360-3250
（コード：2412　東証第二部） URL. http://www.benefit-one.co.jp

ベネフィット･ワン　企業の販売促進支援事業を5月1日から開始
人気のサンプルが無料で手に入る！「サンプルステーション」

福利厚生アウトソーシングサービスを手掛ける株式会社ベネフィット・ワン（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長 白石徳生）は、**福利厚生会員向けサービスとして、飲料品や化粧品等の試供品を、加入している会員に無料配布することで、企業の販売促進とともに、会員の福利厚生利用満足度の向上をはかる「サンプルステーション」を５月１日（木）から開始いたします。またベネフィット・ワンでは、４月から新たに「プロモーションチーム」を立ち上げ、企業の効果的なプロモーション支援を強化してまいります。**

つきましては概要をご高覧の上、ご掲載ならびにご取材を賜わりますれば幸いです。

■「サンプルステーション」概要

名　称　：　「サンプルステーション」

開 始 日：　５月１日（木）
※３月から会員専用サイトで事前登録を募集。５月１日から商品提供を開始。

内　容　：　企業からサンプル提供を募り、集まったサンプル品５～１０点程度を、申込みをしているサンプルステーションの登録者に定期的に送付。
- ◇ 初年度は年４回発送予定。次年度以降、商品量に応じて月１回程度の発送を予定
- ◇ 加入者の基本属性や趣味嗜好に応じて、配布商品は異なる
- ◇ 試供品提供企業は、会員にアンケートを実施することも可能。回答した会員には、アンケート内容に応じて、「ベネフィット・ステーション」内で使用できるポイントを発行

対　象　：　福利厚生サービス「ベネフィット・ステーション」の会員（２親等以内の家族も可）

申込み　：　利用希望者は、「ベネフィット・ステーション」会員専用サイトの申込みページ（http://www.benefit-one.co.jp）から基本情報を入力し、登録する

商品例　：　飲料品、化粧品、ヘルスケア商品など

料　金　：　会員登録／無料

問合わせ：　株式会社ベネフィット・ワン　経営管理部　ＴＥＬ ０３－４３６０－３１５９

◆「サンプルステーション」リアル店舗の開設に先立ち、登録キャンペーンを実施

内　容　：　６月をメドに「倶楽部ＰＡＳＯＮＡ－表参道－」（※）内に、「サンプルステーション」のリアル店舗を開設。魅力的なサンプル品の数々を、その場で気軽に手に入れられる専用のスペースを展開する。開設に先立ち、認知度向上と利用促進のための登録キャンペーンを実施する。「倶楽部ＰＡＳＯＮＡ－表参道－」内に、「サンプルステーション」で提供するサンプル品の見本を展示するとともに、その場で登録申込みが可能なブースを設置する。
（※）パソナグループの派遣スタッフ向け福利厚生施設

実施期間：４月２６日（土）～５月６日（火）

場　所　：「倶楽部ＰＡＳＯＮＡ－表参道－」東京都渋谷区神宮前１－１３－９　２Ｆ

株式会社ベネフィット・ワン
〒150-0002 渋谷区渋谷 3-12-18　渋谷南東急ビル　TEL．03-4360-3250
（コード：2412　東証第二部）　URL．http://www.benefit-one.co.jp

■　実施背景

企業の福利厚生業務のアウトソーシングサービスを手掛けるベネフィット・ワンは、業界最大手となる、総会員数３４５万人を有し、受託企業数４，９７３団体（２００８年４月１日現在）に福利厚生メニューのほか、カフェテリアプランの運営代行やコンサルティングサービスを提供しています。

提供する福利厚生メニューは、宿泊施設やスポーツクラブのほか、介護・育児、健康管理、研修講座、物販など、様々な消費活動を網羅する８，３００以上のサービスコンテンツを揃えており、会員はそれらメニューを会員特別価格で利用することができます。

また、こうした福利厚生メニューを、企業が抱える会員や企業の顧客向け特典サービスとしても提供しています（提供：株式会社ベネフィットワン・パートナーズ）。

そこで今回、ベネフィット・ワンは、企業の販売促進を支援するサービスとして、「サンプルステーション」を５月１日から開始します。

ベネフィット・ワンが提供する福利厚生サービスの会員は、上場企業の従業員や公務員などの所属属性がはっきりしているほか、サンプルの配布対象を趣味や嗜好ごとにカテゴリで絞れるため、サンプル提供企業にとって、高い効果が期待できる媒体となります。また、サンプル配布する商品の現物をベネフィット・ワンのショッピング事業で扱うなど、既存の媒体との連携を図ることで、ショッピングの販売促進にもつなげます。

会員にとっても、自分の好みに応じた多種多様で魅力的なサンプル商品を得られることから、会員の満足度の向上につなげてまいります。

また、６月をメドに「倶楽部ＰＡＳＯＮＡ－表参道－」内に「サンプルステーション」のリアル店舗を開設することで、サンプル提供企業と利用する会員の更なる利便性向上を図ります。

初年度は会員数３万人、３年後をメドに会員数２０万人の登録を目指します。

ベネフィット・ワンでは、サービス提供企業の販売促進を支援する「プロモーションチーム」を４月に新設し、今後、独自のイベントの企画をはじめ、会員とサービス提供企業の双方にメリットのある新しいサービスを提供してまいります。

■　参考資料　ベネフィット・ワン会社概要

会社名　：　株式会社ベネフィット・ワン
代表者　：　代表取締役社長　白石徳生
資本金　：　１４億２１０万円　（２００７年3月３１日現在）
創　立　：　１９９６年3月
所在地　：　東京都渋谷区渋谷３－１２－１８　渋谷南東急ビル
事業内容：　１．福利厚生業務のアウトソーシングサービス
　　２．人事・福利厚生全般の業務に対するコンサルティングと業務代行
売上高　：　１０２億２６百万円（２００７年3月期連結実績）
ＵＲＬ　：　http://www.benefit-one.co.jp

▼報道関係者お問合せ
株式会社パソナグループ　広報室　　ＴＥＬ：０３－６７３４－０２１５
担当／平野、根本　　ＭＡＩＬ：p.kohoshitsu@pasonagroup.co.jp