

携帯電話のポイントを貯めると、約5000種類の福利厚生サービスが利用できる  
NTTドコモの法人顧客向けに「ベネフィット・ステーション『つかえるスタイル』」の提供開始

福利厚生業務のアウトソーシングサービスを手掛ける株式会社ベネフィット・ワン(本社:東京都渋谷区 代表取締役社長 白石 徳生)の子会社で、企業の顧客満足度向上のためのロイヤリティマネジメントサービスを提供する株式会社ベネフィットワン・パートナーズ(本社:東京都渋谷区 代表取締役社長 白石 徳生)は、株式会社NTTドコモ(代表取締役社長:中村 維夫)と業務提携契約を締結し、NTTドコモの法人顧客専用会員サービス「ドコモビジネスプレミアクラブ」のポイント交換商品として、フィットネスクラブの優待や宿泊施設の割引が利用できる福利厚生サービス「ベネフィット・ステーション『つかえるスタイル』」を4月から提供開始いたしました。

## 記

## サービス提供概要

概要:	ドコモビジネスプレミアクラブ( )会員のポイント交換商品として、会員向け福利厚生サービス「ベネフィット・ステーション『つかえるスタイル』」を提供する。 ( )法人のお客様専用のポイントプログラム、インターネットサービス、各種ご優待サービスを取り揃えた会員サービス
開始日:	2008年4月1日
内容:	約5000メニューのライフサポートサービスが1年間利用可能 ・ 全国・海外のリゾートホテル、宿泊施設等の割引優待 ・ 全国の飲食店で20%OFFなど割引優待 ・ 映画館やカラオケ、全国のテーマパーク&レジャー施設の割引優待 ・ 全国のマッサージやスパ、日帰り温泉などの割引優待 ・ フィットネスクラブ、ゴルフ場の割引優待、アウトドアレジャーの予約 ・ ベビーシッター、託児所、介護用品などの割引優待 など
申込み:	ドコモビジネスプレミアクラブの会員専用サイトから、ポイント交換商品として「ベネフィット・ステーション『つかえるスタイル』」を選択する <a href="https://biz.mydocomo.com/bpc/dfw/web/pub1/bpc/benefit_station.html">https://biz.mydocomo.com/bpc/dfw/web/pub1/bpc/benefit_station.html</a>
問い合わせ:	株式会社ベネフィットワン・パートナーズ 経営管理部 TEL 03-4360-3222

## 実施背景

近年、多くの企業が顧客や会員の満足度向上のためにポイントを発行し、国内のポイント発行額は、年間1兆円にのぼるともいわれています。そんな中、法人向けの携帯電話に付与されるポイントは、法人として契約している部署でポイント消化ができるため、個人向けの商品ではなく、ビジネスの現場で使用できる魅力的な商品が用意されていることが、顧客満足度を向上させる鍵となっています。

企業の福利厚生業務のアウトソーシングサービスを手掛けるベネフィット・ワンは、業界最大手となる、総会員数290万人を有し、受託企業数4,667団体(2007年9月30日現在)に福利厚生メニューのほか、カフェテリアプランの運営代行やコンサルティングサービスを提供しています。提供する福利厚生メニューは、宿泊施設やスポーツクラブのほか、介護・育児、健康管理、研修講座、物販など、様々な消費活動を網羅する8,000以上のサービスコンテンツを揃えており、会員はそれらメニューを会員特別価格で利用することができます。

また、企業のCRMを支援する専門会社「株式会社ベネフィットワン・パートナーズ(設立:2006年2月1日)」では、ベネフィット・ワンのこうした福利厚生メニューを、企業が抱える会員や企業の顧客向け特典サービスとして提供しています。今回ベネフィットワン・パートナーズは、貯まったポイントを従業員の福利厚生充実のために有効活用できるように、ドコモビジネスプレミアクラブ会員向けに、「ベネフィット・ステーション『つかえるスタイル』」を4月から提供開始しました。会員企業の従業員に多彩な福利厚生サービスを利用していただくことで、会員企業の満足度向上を支援します。中小企業を中心に幅広い利用を見込んでいます。

今回ベネフィットワン・パートナーズは、貯まったポイントを従業員の福利厚生充実のために有効活用できるように、ドコモビジネスプレミアクラブ会員向けに、「ベネフィット・ステーション『つかえるスタイル』」を4月から提供開始しました。会員企業の従業員に多彩な福利厚生サービスを利用していただくことで、会員企業の満足度向上を支援します。中小企業を中心に幅広い利用を見込んでいます。

株式会社ベネフィットワン・パートナーズ 会社概要	
会社名	株式会社ベネフィットワン・パートナーズ
代表者	代表取締役社長 白石 徳生
資本金	5000万円(2007年3月31日現在)
創立	2006年2月1日
所在地	東京都渋谷区渋谷3-12-18 渋谷南東急ビル
事業内容	企業顧客満足度向上のための生活支援サービス、宿泊サービス、物販サービスの提供(カスタマー・ロイヤリティ・プログラム事業)
売上高	14億円(2006年度実績)
URL	<a href="http://www.benefitone-partners.co.jp">http://www.benefitone-partners.co.jp</a>

株式会社NTTドコモ 会社概要	
会社名	株式会社エヌ・ティ・ティ・ドコモ
代表者	代表取締役社長 中村 維夫
資本金	9496億7950万円(2007年3月31日現在)
創立	1991年8月
所在地	東京都千代田区永田町2-11-1 山王パークタワー
事業内容	携帯電話事業、その他事業
売上高	4兆7881億円(2006年度実績)
URL	<a href="http://www.nttdocomo.co.jp/">http://www.nttdocomo.co.jp/</a>

以上

▶ 当プレスリリースに関するお問合せ先

株式会社パソナグループ 広報室  
担当 / 平野、根本

☎ 03-6734-0215

✉ [p.kohoshitsu@pasonagroup.co.jp](mailto:p.kohoshitsu@pasonagroup.co.jp)