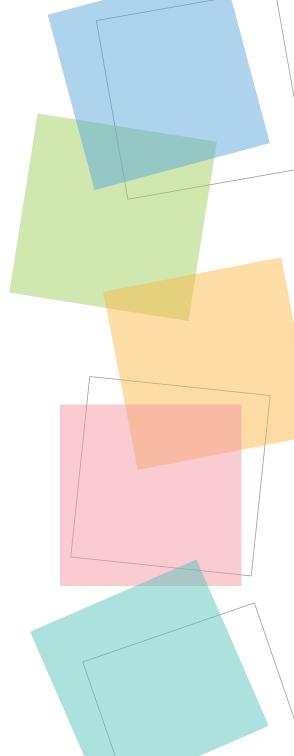


株式会社ベネフィット・ワン

報告書 2015年4月1日~2016年3月31日



Top Message



2016年度は2期連続となる 20%超の利益成長を計画。 中期経営目標として、 2021年4月の総会員数 3,000万人獲得を目指します。

代表取締役社長 白石 徳生



2016年度 主要事業の重点施策

■福利厚生事業●



売上高 **143.8**億円/営業利益**33.2**億円 (前期比+3.3%) (前期比+2.0%)

2015年度は、会員数増加により会費収入が拡大し、売上高は前期比7.4%増の139.2億円となりました。BPR推進によるオペレーション効率化も図れたことで、営業利益も同28.7%増の32.6億円となりました。

2016年度は、会員数増加による増収を見込むほか、継続したBPR効果等により粗利率の改善が図れるため、システム・プロモーション費用等の販管費増加を吸収したうえでの増益を計画しています。

アライアンス強化による販路拡大により、中小企業を含め 会員獲得を推進、2017年4月会員数450万人を目指します。

・パーソナル事業・

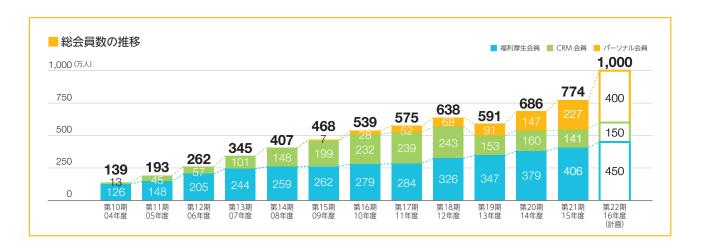


売上高 **51.7**億円/ 営業利益**14.1**億円 (前期比+46.2%) (前期比+44.3%)

2015年度は、パートナー協業による個人会員獲得が大幅に進み、売上高は前期比1.9倍の35.3億円となりました。営業利益も、プロモーション費用を吸収し同63.3%増の9.7億円を達成しました。

2016年度は、携帯キャリア協業に加え、下期からは生活インフラ関連にも協業先を拡大していきます。ユニークユーザー率の向上や会員リテンション施策にも戦略投資することで、大幅な増収増益を計画、成長を牽引します。

2017年4月会員数は400万人を計画。CRM会員150万人とあわせると個人会員が法人会員を上回る見込みです。



インセンティブ事業



売上高 30.7億円/ 営業利益4.5億円 (前期比+25.5%)

(前期比+36.6%)

2015年度は、ポイント交換増や退蔵益増により、売上高 は前期比24.3%増の24.4億円となりました。営業利益も、 人員増強やプロモーション費用を吸収し同53.0%増の3.3億 円を達成しました。

2016年度は、前期からの繰越ポイント36億円に加え、 新規取引先付与ポイントとして7億円、既存取引先での付与 ポイント増も計画しています。ポイント付与増による増収の ほか、仕入条件改善による交換差益率向上も見込みます。

受注単価の高い販促マーケットへの集中営業により効率的 な顧客開拓を進めるとともに、インセンティブポイントの啓蒙 も推進していきます。

• ヘルスケア事業 •



売上高 **45.1**億円/ 営業利益**1.5**億円 (前期比+6.0%)

(前期は△0.3億円)

2015年度は、健診納品件数・保健指導実施件数ともに大 幅増加し売上高は前期比37.3%増の42.6億円となりました。 一方、新規取引先のカスタマイズオペレーションによる追加 業務負担が影響し、営業損益は△0.3億円となりました。

2016年度は、前期下期から継続している不採算案件の見 直しや取引条件・業務見直しによるオペレーション工数削減を 図るとともに、品質管理の体制をさらに強化していきます。足 もと体質改善が進み、収益を伴った成長の道筋が見えてきて おり、通期での黒字化を計画、利益水準の回復を目指します。

ヘルスケア市場は健康経営や健康ポイント等、国策が追 風となることもあり、引き続き注力していきます。

その他の事業

●海外事業 ●※



売上高 7.○億円/ (前期比+349.0%)

営業損益△1.2億円 (前期は△2.2億円)

※持分法の台湾を除く

• コストダウン事業 •



売上高 5.3億円/ (前期比+6.1%)

営業利益1.3億円 (前期比+32.8%)

インバウンド事業



売上高 4.8億円/ (前期比23.9倍)

通期黒字化 (前期は△0.3億円)

● BTM事業 ●



売上高 2.1億円/ (前期比+61.8%)

営業利益0.2億円 (前期比+114.2%)

CRM事業



売上高 5.6億円/ (前期比+6.7%)

営業利益()。9億円 (前期比+48.9%)

中期経営目標

当社は1996年の創業以来、「サービスの流通創造」を経営ビジョンに、ユーザー課金型のサービスマッチングサイトとしてインターネットの発展とともに歩んでまいりました。株主の皆様の温かいご支援もあり、お陰様で当社は創立20周年を迎えることができました。

2014年度より「BtoB」市場向けと「BtoC」市場向けの

2つの軸から事業ドメインを再定義しておりますが、改めて両市場における販売戦略・サービス戦略を策定し、2021年4月に向け会員数3,000万人の獲得を目指す中期経営目標を掲げることとしました。目標達成に向け邁進してまいりますので、皆様の変わらぬご支援を心よりお願い申し上げます。

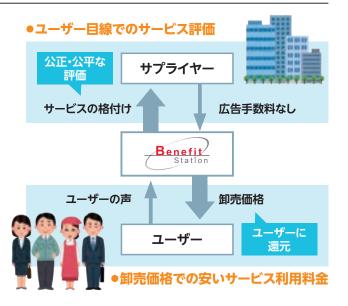
2017年4月 会員数 1,000万人

2021年4月 会員数 3,000万人

ユーザー課金型の定額課金制モデル(サブスクリプション)により優位性を確保していきます

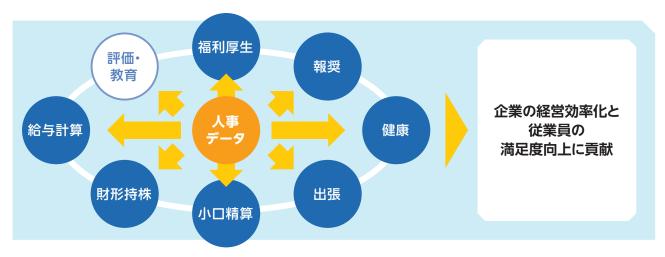






B to B市場について

日本経済・社会を取り巻く人手不足、ガバナンス強化、 ヘルスケア関連の国策といった環境変化が追風となり、BPO (Business Process Outsourcing) 事業の成長促進が見 込まれます。当社グループでは人事データを活かしたBPO サービスのワンストップソリューションを提供するとともに、 職域で得られるビッグデータを活かした金融・健康関連サー ビスを提案していきます。





BtoC市場について

定額課金制モデルやオンライン予約の普及といったユーザーの購買行動、IT利用の意識変化に加え、エネルギー産業の自由化等、顧客の獲得・囲い込みに向けた差別化戦略

が必要とされており、サービスの流通創造の実現に向けた 好機が訪れています。今後は取引先との協業による成功モ デルを拡大し、圧倒的多数の会員獲得を推進していきます。





株主優待のご案内

毎期末の株主名簿に記録された株主の皆様に、当社商品の福利厚生サービス(宿泊施設・スポーツクラブ・グルメ等の各種サービスが割引料金で利用可能)を提供いたします。

保有株式数別優待の内容



100株以上 グネフィット・ステーション 株主様コースA ペネフィット・ステーション 株主様コースB ペネフィット・ステーション 株主様コースB

- ※株主様コースBは、宿泊メニューを中心に株主様コースAのサービス内容をより優遇したものです。
- ※会報誌は優待品に含まれません。会報誌の内容につきましては、会員専用サイト (http://www.benefit-one.co.jp/)をご参照ください。

● 2016年度優待の流れ

権利確定日

3月末日

2016年度の株主優待は、「2016 年3月31日」の株主名簿に記録さ れた株主の皆様が対象となります。

ご利用開始日

6月1日

毎期末の株主名簿に記録された株 主の皆様に対して、同年の5月下旬 に優待品をお届けします。

優待有効期間

6月1日~翌年5月末日迄の1年間

優待有効期限

翌年 5月末日

株主優待サービスは、**毎年6月1日から翌年5月末日迄**ご利用いただけます。2016年度株主優待の<mark>有効期限は2017年5月31日で</mark>す。

配当政策

利益配分につきましては株主様への還元が第一であり、具体的な指標として年間の純資産配当率を5%以上にすることに加えて、連結配当性向40%台を目標に運営を心がけ、継続的かつ安定的な配当を行うことを基本方針としています。





※ 2013年10月1日を効力発生日として、普通株式1株を200株に分割し、1単元の株式数を100株とする単元株制度を採用しております。 上記は当該株式分割を考慮し遡及修正を行った金額を記載しております。

株主優待\お得/情報

ギフト特集

お申込みおよび 商品代金 お支払い期限 **7月25**日(月) ベネ通販は、 お届け先が最大20件 登録できるため、 ギフトのご注文の際に とても便利です。

※商品の特性上、お取替え・ご返品および配送日時のご指定はお受けできませんのであらかじめご了承ください。
※商品により配送時期が異なる場合がございます。※7/8(金)以降、お支払いはクレジットカード限定となる予定です。

ドトール厳選の豆から抽出した香り高い コーヒー。ミルクを注ぐだけで本格 アイスカフェ・オ・レのできあがり。 2015:

※写真はイメージです。

^{2015年} 夏ギフト売上 No.1



ドトール 氷deアイスカフェ・オ・レ

希望小売価格:¥4,104 会員価格:¥**2,940**(稅込) 【商品内容】●(60g×4袋)×4箱(計16袋) ●冷凍 博多あまおうを使った人気のアイスが新しくなりました。花のように開いた苺に3種のアイスを絞った、味も彩りも華やかなアイスデザートです。



No.56601340 花いちごのバラエティアイス 15%OFF

(博多あまおう) 希望小売価格:¥4,320 会員価格:¥3,650(株込) 「商品内容]●練別アイス、帝アイス、マンゴーアイス×各個(計12個)●冷凍 守り伝えられた伝統の技を用い、丹念に造り上げました。バラエティに富んだおいしさを詰合せたギフトセットです。



31%OFF

13 伊藤八ム

No.23000149 伊藤ハム伝承献呈 IGM-506

希望小売価格:¥5,400 会員価格:¥**3,700**(积込)

【商品内容】●型番:IGM-506 ●特選ロースハム360g、直火焼豚200g、特選直火焼ポークローフ215g、ポークテースト190g、特選ポークウインナー100g×2個 ●賞味期限:冷蔵55日

5年連続、千疋屋商品で 人気No.1! ※写真はイメージです。 10%OFF No.2

希望小売価格:¥3,240 会員価格:¥2,900(稅込)

【商品内容】●マンゴー、キウィ、ブルーベリー 75g×各2個、ラ・フランス、グレープフルーツ、さくらんぼ 75g×1個(計9個) ●賞味期限:常温300日 ※沖縄・離島への配送不可。

すこやかカルピスとコーヒー・紅茶の飲料に加え、コーヒーゼリーとドリップコーヒーを 入れてバラエティあふれる内容。



No.62601967 **飲料バラエティギフト**

希望小売価格: ¥5,400 会員価格: ¥2,600(稅込)

51%OFF

【商品内容】●型番:VO-50AB ●すこやかカルピス900ml、デルモンテ100%ジュース(アップル&ピーチ)920gx2、UCCボトルコーヒー (無糖・低額)8900ml、以して 霧の紅茶(無糖・低額)8900ml、ドトールゼリー(コーヒー×4、マンゴー×2)各70g、ユ ニカフェドリップコーヒーペーシックブレンド7g×59 ●買味制限状温270日 蟹とまぐろと鮭を豪華に詰合せた 充実のシーフードギフト。



昨年 ギフトセット部門 No.1

44%OFF

No.62601970 シーフードバラエティギフト

希望小売価格:¥5,400 会員価格:¥**2,980**(稅込)

【商品内容】●型番:MSO-50AN ●ニッスイ紅ずわいがにほぐし 脚肉かざり65g、宝幸紅ずわいがにほぐし身115g×2、マルハニチ ロ(鰹見布50g:すぐる池漬あらほぐし100g)×各2、秋鮭焼ほぐし 60g×2 ●黄味期限:常温540日

会員専用サイトにはまだまだたくさんございます! Yahoo!、Googleで検索

ベネ通販 夏ギフト

検索

●ベネ通販(P8)のお申込み・詳細・お問合せは「ベネ通販サイト」をご確認ください。●沖縄・北海道・離島や特別商品など別途送料が必要な場合は、ご注文後発送までにご連絡いたします。●お申込み後のキャンセル・返品・交換はお受けいたしかねます。か局け時に欠損・故障があった場合は会員専用サイトにてお問合せください。●掲載商品は、状況により予告なく販売終了・仕様変更などをする場合がございます。●販売期間・商品により異なります。●画像はイメージです。

連結貸借対照表(要約)

单位:	百万円)	J.

科目	第21期 [2016年3月31日現在]	第20期 [2015年3月31日現在
(각 H 	1 2010 1 07 30 1 1 3 1 1 1	1 2010 1 0/301110111
資産の部		
流動資産	16,180	13,446
固定資産	5,821	7,118
有形固定資産	1,604	2,465
無形固定資産	1,696	1,764
投資その他の資産	2,521	2,887
資産合計	22,002	20,564
負債の部		
	9,431	8,131
固定負債	643	561
負債合計	10,074	8,692
純資産の部		
株主資本		
資本金	1,527	1,527
資本剰余金	1,467	1,467
利益剰余金	11,813	10,135
自己株式	△ 3,194	△ 1,730
株主資本合計	11,614	11,400
その他の包括利益累計額	239	322
非支配株主持分	73	148
純資産合計	11,927	11,871
負債純資産合計	22,002	20,564

連結損益計算書(要約)

	第21期	第20期	
科目	[2015年4月 1日から] 2016年3月31日まで]	[2014年4月 1日から] 2015年3月31日まで]	
売上高 	26,053	21,642	
売上原価	15,812	13,289	
売上総利益	10,241	8,352	
販売費及び一般管理費	5,885	4,999	
営業利益	4,355	3,353	
営業外収益	53	41	
営業外費用	94	51	
経常利益	4,313	3,343	
特別利益	15	_	
特別損失	17	97	
税金等調整前当期純利益	4,311	3,246	
法人税、住民税及び事業税	1,682	1,372	
法人税等調整額	△ 48	△ 72	
当期純利益	2,678	1,946	
非支配株主に帰属する当期純損失(△)	△ 59	△ 37	
親会社株主に帰属する当期純利益	2,737	1,983	

(単位:百万円)







連結キャッシュ・フロー計算書(要約)

(単位:百万円)

科目	第21期 [2015年4月 1日から] [2016年3月31日まで]	第20期 [2014年4月 1日から] [2015年3月31日まで]
営業活動による キャッシュ・フロー	3,941	2,812
投資活動による キャッシュ・フロー	33	△ 1,859
財務活動による キャッシュ・フロー	△ 2,527	△ 932
現金及び現金同等物に係る 換算差額	△ 32	14
現金及び現金同等物の 増減額(△は減少)	1,415	35
現金及び現金同等物の 期首残高	6,669	6,567
新規連結に伴う現金及び 現金同等物の増加額	178	65
現金及び現金同等物の 期末残高	8,262	6,669

IR に関する詳しい情報はホームページにおいてもIR情報の発信を行っておりますので、こちらもぜひご覧ください。 ベネフィット・ワン IR 検索

■親会社株主に帰属する当期純利益



■自己資本/自己資本比率



■自己資本利益率(ROE)



COMPANY INFORMATION / STOCK INFORMATION

会社概要 (2016年3月31日現在)

社 名 株式会社ベネフィット・ワン 取締役会長 南部靖之 取 締 役 上斗米明 (2016年6月29日現在) 代表取締役社長 設 立 1996年3月15日 白石徳生 取 締 久保信保 金 15億27百万円 取締役副社長 鈴木雅子 取 締 桃崎有治 箵 本 在 地 〒163-1035 締 役 尾﨑賢治 常勤監査役 加藤佳男 東京都新宿区西新宿三丁目7番1号 取 締 宮川洋一 査 中川惇 役 新宿パークタワー 35階 取 締 役 若本博隆 監 査 役 後藤 健 従業員数 1,015名(連結)

取 締 役

株式情報(2016年3月31日現在)

発行可能株式総数 140,000,000 株 発行済株式の総数 45,144,000 株 株 主 数 9,862 名

大株主

株主名	所有株数(株)	持株比率(%)
株式会社パソナグループ	22,302,600	55.24
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	1,501,600	3.72
STATE STREET BANK AND TRUST COMPANY	1,341,433	3.32
白石 徳生	1,050,400	2.60
BBH FOR MATTHEWS JAPAN FUND	1,016,900	2.52
CBNY—GOVERNMENT OF NORWAY	774,743	1.92
伊藤忠商事株式会社	613,800	1.52
BBH FOR MATTHEWS ASIA GROWTH FUND	433,800	1.07
東京海上日動火災保険株式会社	400,000	0.99
株式会社日立製作所	400,000	0.99

[※]上記のほか、当社が保有している自己株式4,767,630株があります。 持株比率は、自己株式を控除して算出しています。

株式分布状況



株主メモ

査 役

藤池智則

車	業	在	度	毎年4月1日から翌年3月31日まで
#	*	-	ız	サーナー ログラエー・フロー

定	舑	株	÷	総会	毎年6月開催

仲瀬裕子

基	準	\Box	定時株主総会	毎年3月31日
			期末配当金	毎年3月31日
			中間配当金	毎年9月30日

そのほか必要があるときは、あらかじめ公告して 定めた日

株主名簿管理人 三菱UFJ信託銀行株式会社

同 連 絡 先 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 〒137-8081

> 東京都江東区東砂七丁目10番11号 Tel 0120-232-711(通話料無料)

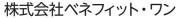
公告の方法 電子公告にて当社のホームページに掲載する。

http://www.benefit-one.co.jp/

ただし、やむをえない理由により電子公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載いたします。

上場証券取引所 東京証券取引所





〒163-1035 東京都新宿区西新宿三丁目7番1号





