

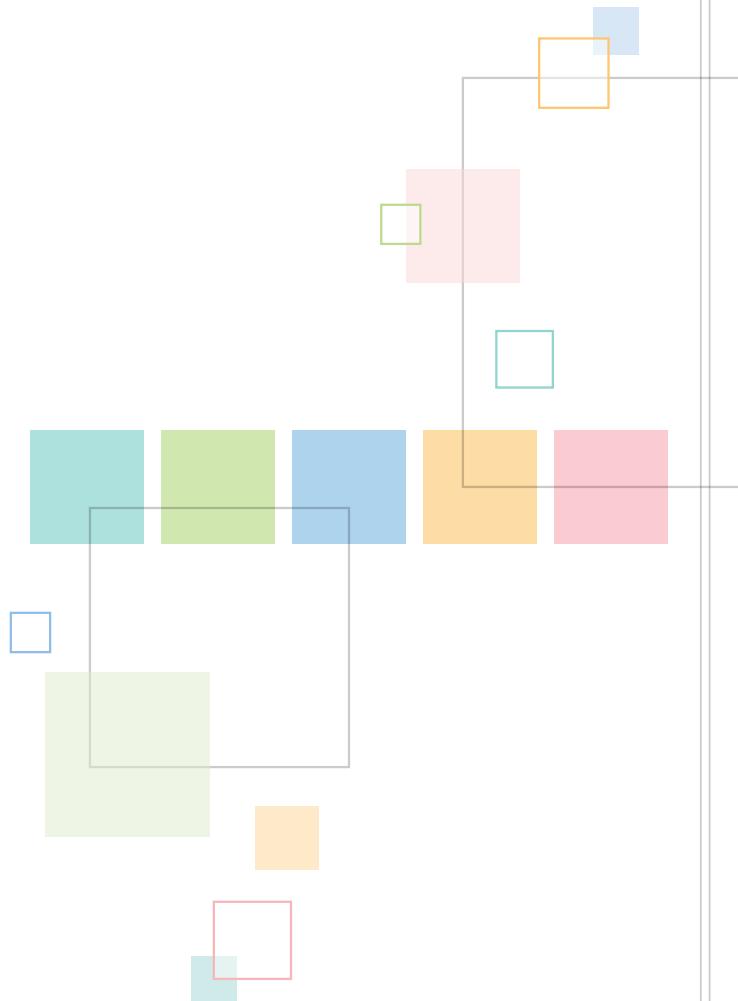


Benefit one

株式会社ベネフィット・ワン

第20期 報告書

2014年4月1日 ~ 2015年3月31日



2014年度決算のポイント

売上高 216.4億円、利益は 33.4億円の過去最高益を達成

売上高 **216.4**億円

経常利益 **33.4**億円

総会員数 (2015年4月) **727**万人

- 福利厚生事業は会費増・コスト抑制により堅調な推移
- パーソナル事業は会員数拡大により大幅な増収増益
- インセンティブ事業はポイント付与が堅調に推移、利益率も改善
- ヘルスケア事業は案件・基幹システム稼働の期ずれが影響し、減収減益

2015年度業績予想のポイント

売上高・利益ともに 30%超の高い成長率を見込む

売上高 **289.0**億円

経常利益 **43.5**億円

総会員数 (2016年4月) **900**万人

- 福利厚生事業は中小企業マーケットの開拓に注力
- パーソナル事業は会員数大幅拡大により躍進
- インセンティブ事業は市場活性化の中、先行メリット活用
- ヘルスケア事業は国策連動で業績V字回復

株主様へのメッセージ

当社は、利益配分につきましては株主の皆様への還元を第一とし、継続的かつ安定的な配当を行うことを基本方針としております。

上記方針のもと、直近の業績をふまえ2014年度の期末配当は、当初計画の1株当たり21円から24円（連結配当性向49.6%）へ増配いたしました。なお、2015年度につきましても、投資・内部留保のバランスを鑑み、同額の1株当

り24円の配当を計画しております。

私たちは、「良いものを より安く より便利に」を企業理念に、お客様のニーズにお応えし、社会の発展に貢献する所存でありますので、今後も皆様からの変わらぬご支援を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。

来場者数
延べ26万人!

東北六魂祭 2015

5年連続の参画



2015年5月30日(土)・31日(日)の2日間、「輝」をテーマに、秋田県秋田市にて、どこまでも高く立ち上がり、夕闇に輝く竿燈のように、どこまでも伸びていく東北の希望や実りが感じられる祭りにしていきたいという願いのもと「東北六魂祭2015秋田～東北の心はひとつ、さらに前へ。」が盛大に開催されました。

2011年の仙台市から始まった東北六魂祭も今年で5度目となり、東北の6大祭りパレードをメインに、当社が運営する「ベネフィット・ワン広場」にも大勢のお客様にお越しいただき大盛況に終わることができました。今年は、秋田の伝統の竿燈祭りが夜にも開催され、竿燈に灯りが灯され高々と空に向かって立ち上がる竿燈はとても美しく会場内は感動に満ち溢れていました。

また今年も昨年に続き「六魂Fes!」を開催し、日本を代表する豪華アーティストたちが奏でる音楽で会場を湧かせました。

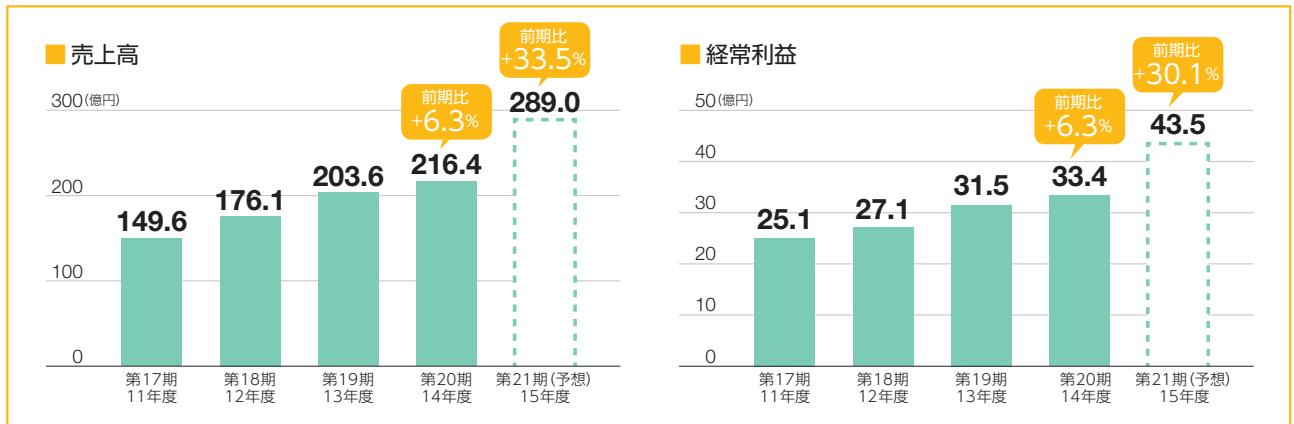
今後もさまざまな形で皆様に感動と喜びと笑顔をご提供できるサービスやイベントを充実させてまいりますので、引き続きご支援の程よろしく願いいたします。



Top Message

BtoB市場の深掘りとともに
BtoC市場の開拓も本格化。
売上高・経常利益ともに
30%超の成長率を
目指します。

代表取締役社長 白石 徳生



2015年度 主要事業の重点施策

※ 福利厚生事業 ※

2015年度 売上高 **140.6**億円／営業利益**28.0**億円
 (前期比+8.5%) (前期比+10.7%)

2014年度は、会員数の増加により会費収入は4.8億円増加しました。経費面では一過性の移転費等があったものの、補助金の減少やオペレーション効率化により、営業利益は前期比0.7億円増となりました。

2015年度は、人手不足感を追風として従業員満足度向上施策としての福利厚生を積極的に提言していきます。中堅中小企業マーケット開拓では、代理店を使った販売チャネルの拡大や通信会社等の協業によるOEM販売も推進していきます。

サービス面においては、他事業とのコラボレーションによる新商品をリリースし販売強化する一方、コスト面においても、将来的な会員利用の増加を見据えた抜本的なBPRを推進していくことで、より筋肉質な財務体質を目指します。

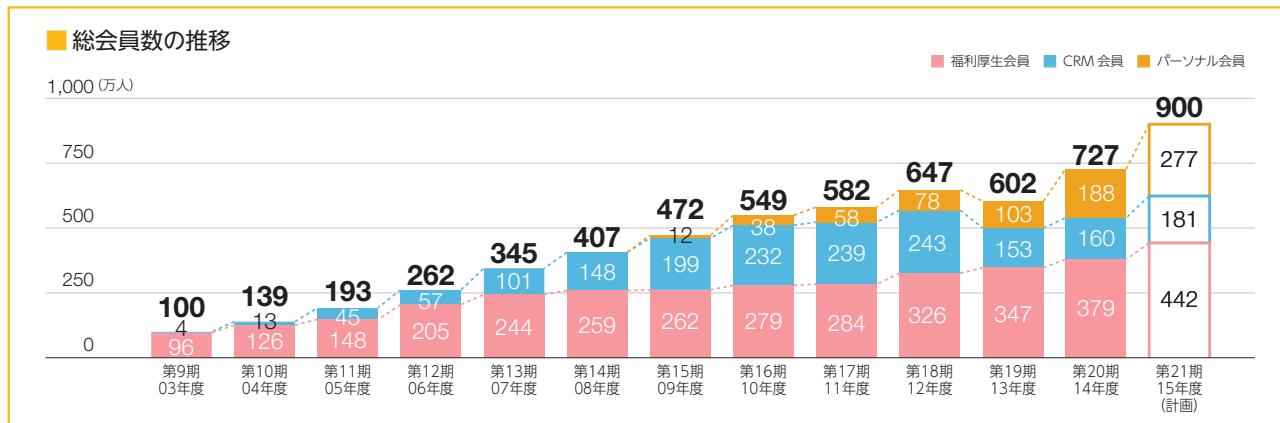
※ パーソナル事業 ※

2015年度 売上高 **36.6**億円／営業利益**9.1**億円
 (前期比+94.7%) (前期比+52.2%)

2014年度は、会員数の大幅な増加により売上高は前期比7.2億円増、営業利益は2億円増となりました。

2015年度は、2015年2月に開始したソフトバンクグループとの協業商品「とく放題」が本格的に収益貢献を開始することでB to C取引が一挙に拡大し、福利厚生に次ぐ第2の収益事業の柱として大いに期待をしています。一方、個人課金ならではの課題として、引き続き利用率の向上を目指し顧客満足の向上施策を推進していくことで、高い歩留まり率を実現させ収益増大を図ります。

また、取引先においても既存の通信・不動産・フィットネスクラブでの会員獲得を加速させるとともに、新たな業界開拓を行うことで、収益基盤の安定化に取り組んでまいります。



※ インセンティブ事業 ※

2015年度 売上高 **30.0**億円／営業利益**3.7**億円
 (前期比+52.9%) (前期比+68.6%)

2014年度は、前期から積み上がったポイントが堅調に交換に転じ、売上高は1.7億円増となりました。交換差益率の向上や退職益の増加で利益率も改善し、営業利益は1億円増を達成しました。

2015年度は、人手不足を背景とした人材囲い込みニーズを取り込み、パート・アルバイト向けのリテンションプログラムを拡販していきます。また、販売代理店向けにはポイントプログラム活用によるタックスメリットを提案し、顧客基盤の強化につなげます。競合他社も参入してきたことでインセンティブ・ポイントのマーケットは活性化しており、当社は先行者としての商品優位性やノウハウを最大限に活用し早期に市場シェアを獲得していきます。

※ ヘルスケア事業 ※

2015年度 売上高 **50.0**億円／営業利益**2.7**億円
 (前期比+61.3%) (前期比+180.6%)

2014年度は、新規獲得案件のスタート時期遅れ等により売上高は減少しました。事業拡大に向けた営業体制増強により販管費が増加し、営業利益も0.8億円の減少となりました。

一方、顧客の開拓は好調に推移し、業績貢献は次年度に渡るものの取引社数は大幅に拡大いたしました。2015年度は、前年度に強化した営業の成果もあり、業績はV字回復を予定しています。ヘルスケア事業は、国策と深く連動しており、「健

康経営」「データヘルス計画」「ストレスチェック」といった分野で大きな成長が見込めます。(下記参照)

メタボ健診においても、有識者により構成されるワーキンググループから、医療費適正化への一定の効果が認められたことにより、特定保健指導の更なる実施率向上が見込めます。こうした中、当社では、BtoB事業でのコンテンツ差別化として健康データを一元管理・可視化した「ハピルス健康ポータル」、健康ポイントをインセンティブ付与する「成果運動型保健指導サービス」といった新しいサービスにも積極的に取り組んでいきます。また、BtoC市場においても一般消費者向けダイエットプログラム「ハピルスダイエット」を展開していきます。

■ ヘルスケア業界を取り巻く動向

医療費適正化のため、企業・保険者に対し健康管理レベルの向上が求められている

健康経営本格化

経産省および東証は「健康経営銘柄」を選出
「健康」に対する投資が目される

データヘルス計画
義務化

厚生労働省はデータヘルス計画の作成と実施を要求
保健指導の重要性が再認識される

ストレスチェック
義務化

厚生労働省はストレスチェック実施を義務付け
「からだ」と「こころ」の健康診断が求められる

大きな事業機会に
国策の動きが

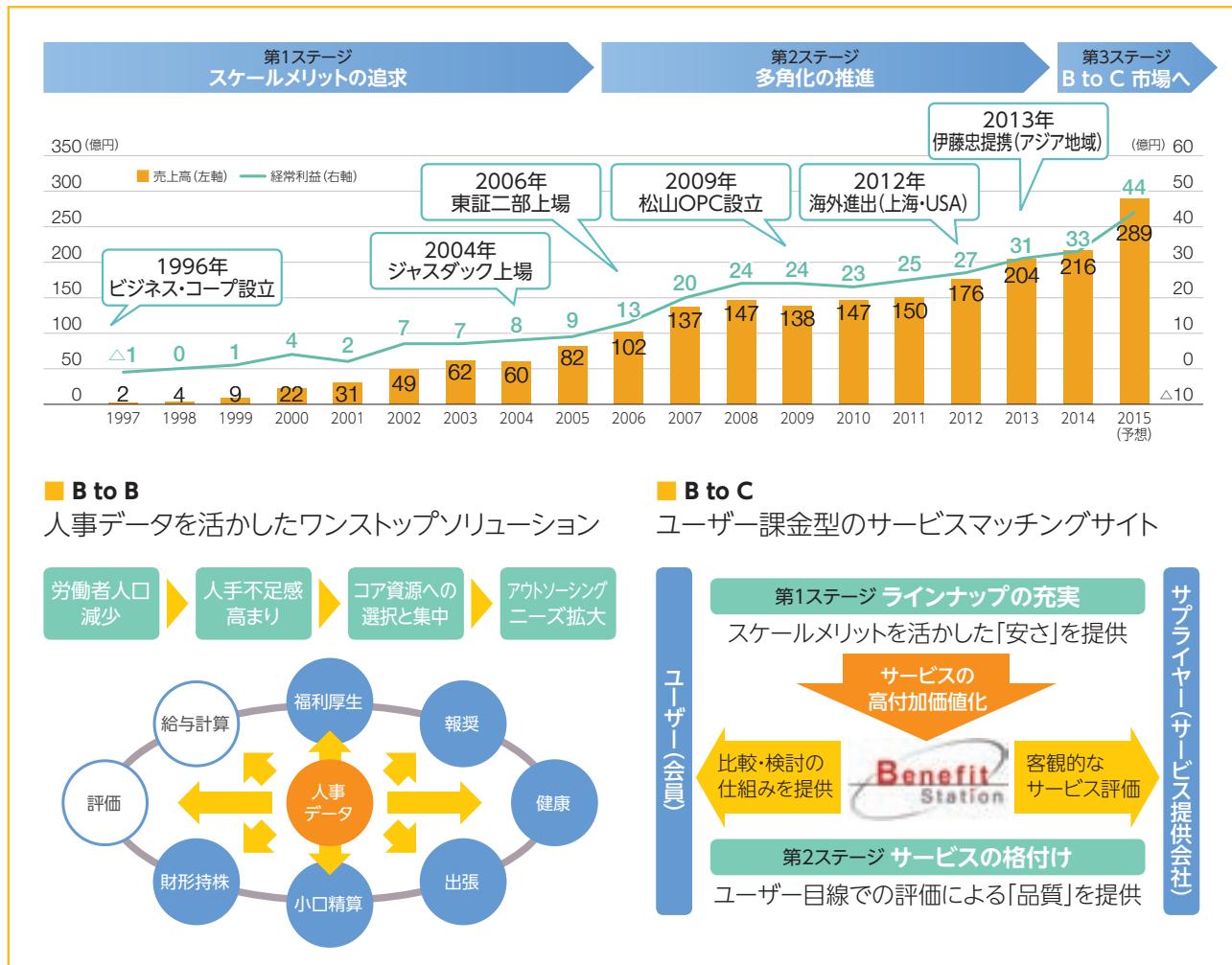
2014年度
地固めに
注力

2015年度
攻めの
体制へ

今後の成長戦略

これまで当社では、有料会員の効率的な獲得によるスケールメリットの追求や、福利厚生事業で培った経営資源を有効活用した多角化の推進を行ってまいりました。

今後は、BtoB市場の深掘りを通じたBPO（ビジネス・プロセス・アウトソーシング）事業の推進と、BtoC市場への本格参入を通じたサービス流通システムの確立を目指します。



株主優待のご案内

毎期末の株主名簿に記録された株主の皆様へ、当社商品の福利厚生サービス(宿泊施設・スポーツクラブ・育児・介護・グルメ等の各種サービスが割引料金で利用可能)を提供いたします。

【保有株式数別優待の内容】

100株以上2,000株未満	「ベネフィット・ステーションスタンダードコースA」	1名様分
2,000株以上	「ベネフィット・ステーションゴールドコースB」	1名様分

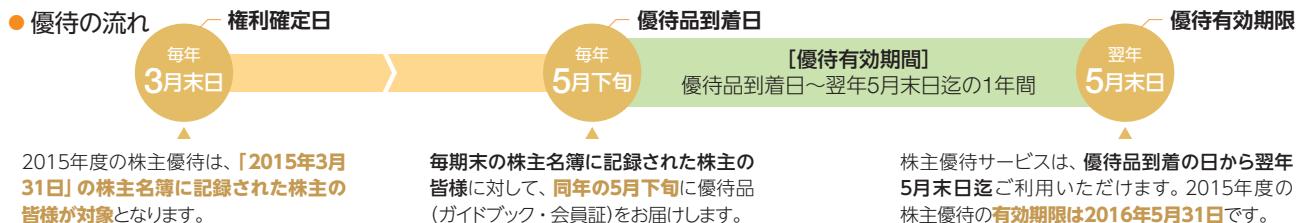
※提供コースは保有株式数に応じて異なります。ゴールドコースBとは、スタンダードコースAのサービス内容を更に優遇させたものです。

※会報誌は優待品に含まれません。会報誌の内容につきましては、会員専用サイト(<http://www.benefit-one.co.jp/>)をご参照ください。

※2015年度のガイドブック・会員証が未着の方は下記アドレスまでご連絡ください。
経営企画室 ir_inquiry@benefit-one.co.jp



※写真のガイドブックは2015年度のものであります。



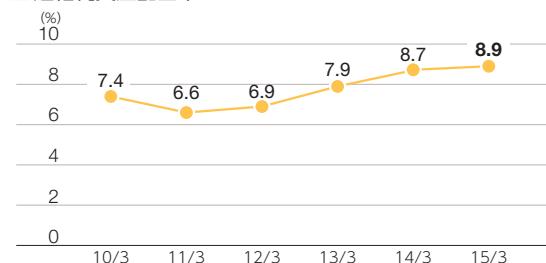
配当政策

利益配分につきましては株主様への還元が第一であり、具体的な指標として年間の純資産配当率を5%以上にすることに加えて、連結配当性向40%台を目標に運営を心がけ、継続的かつ安定的な配当を行うことを基本方針としています。

■ 1株当たり配当額／連結配当性向



■ 連結純資産配当率



※ 2013年10月1日を効力発生日として、普通株式1株を200株に分割し、1単元の株式数を100株とする単元株制度を採用しております。上記は当該株式分割を考慮し遡及修正を行った金額を記載しております。

株主優待 \ **お得** / 情報

 **ベネ通販** は **夏ギフト** が最初からお買い得!

夏ギフト特集

お申込みおよび
商品代金
お支払い期限

7月27日(月)

ベネ通販は、
お届け先が最大20件
登録できるため、
ギフトのご注文の際に
とても便利です。

*商品の特性上、お取替え・ご返品および配達日時のご指定はお受けできませんのであらかじめご了承ください。*商品により配達時期が異なる場合がございます。
*7/10(金)以降、お支払いはクレジットカード限定となる予定です。

甘いアイスと、爽やかな酸味の
フロゼン苺が絶妙のマッチング。

※写真はイメージです。



4年連続
スイーツ人気
No.1

No.56601076

創作アイス 花いちご(博多あまおう)

希望小売価格: ¥4,320

会員価格: **¥3,650**(税込)

15%OFF

【商品内容】●12粒●いちご福岡県産あまおう苺●冷凍

職人が時間をかけて製麺。噛むと
跳ね返ってくるようなコシの強さが特徴。

※写真はイメージです。



No.62601633

島原手延素麺

希望小売価格: ¥5,400

会員価格: **¥2,980**(税込)

44%OFF

【商品内容】●型番:TDX-50●商品内容:2,200g(50g×44束)
●賞味期限:常温540日

大自然ですくすくと育った
甘味たっぷりの完熟の水蜜桃をお届け。

※写真はイメージです。



No.56601080

山梨の水蜜桃

希望小売価格: ¥5,184

会員価格: **¥3,990**(税込)

23%OFF

【商品内容】●約2kg(6~9玉)●お届け期間:7月下旬~8月上旬頃まで

蟹とまぐろ、更に鮭を豪華に
詰合せた充実のシーフードギフト。



人気

No.62601634

シーフード バラエティギフト

希望小売価格: ¥5,400

会員価格: **¥2,980**(税込)

44%OFF

【商品内容】●型番:MSO-50FY●ニッスイ紅ずわいがにほくし脚
肉かざり165g、宝寿紅ずわいがにほくし身115g×2個、マルハニチロ
(鱈昆布60g・まぐろ油漬あらほくし100g)×各2個、秋鮭焼ほくし
63g×2個●賞味期限:常温540日

本格コーヒーと100%ジュースの、
家族みんなが嬉しいギフト。



No.62601602

AGFブレندی&UCC バラエティ飲料ギフト

希望小売価格: ¥5,400

会員価格: **¥2,480**(税込)

54%OFF

【商品内容】●型番:NGT-50FY●ブレندیポルココーヒー(無糖・
微糖)各900ml×2本、UCCポルココーヒー(無糖・低糖)各900ml×
2本、青森県産りんご100%ジュース720ml×2本●賞味期限:常温
540日

守り伝えられた伝統の技を用い丹念に造り上げた、
美味しさを詰合せたギフトセットです。



No.23000126

伊藤ハム 伝承献呈

希望小売価格: ¥5,400

会員価格: **¥3,700**(税込)

31%OFF

【商品内容】●型番:IGM-506●特選ロースハム360g・直火焼豚
200g・特選直火焼ポークローフ215g・ポークテースト190g・特選
ポークワインナー100g×2個●賞味期限:冷凍55日

「ベネ通販サイト」にはまだまだ商品がございます。スマホ・PCで検索!

ベネ通販 夏ギフト

検索

●「ベネ通販」掲載商品は本誌掲載商品も含めて、すべてWeb限定の企画です。会員専用サイトよりお申込みください。●会員価格はすべて税込送料込となります。(沖縄・北海道・離島や特別商品など別途送料が必要な場合は、ご注文後発送までにご連絡いたします。)●お申込み後のキャンセル・返品・交換はお受けいたしかねます。お届け時に欠損・故障があった場合はWebにてお問い合わせください。●掲載商品は、状況により予告なく販売終了・仕様変更などをする場合がございます。●お届けやお支払いについての詳細はWebをご確認ください。●商品により、お申込み・ご購入日時の設定がある場合がございます。商品詳細をご確認ください。

連結財務諸表

連結貸借対照表(要約)

(単位:百万円)

科目	第20期	第19期
	[2015年3月31日現在]	[2014年3月31日現在]
資産の部		
① 流動資産	13,446	12,369
固定資産	7,118	6,110
有形固定資産	2,465	2,348
無形固定資産	1,764	1,589
投資その他の資産	2,887	2,172
資産合計	20,564	18,480
負債の部		
流動負債	8,131	7,349
固定負債	561	486
負債合計	8,692	7,836
純資産の部		
株主資本		
資本金	1,527	1,527
資本剰余金	1,467	1,467
利益剰余金	10,135	9,101
自己株式	△ 1,730	△ 1,730
株主資本合計	11,400	10,366
その他の包括利益累計額	322	103
少数株主持分	148	173
純資産合計	11,871	10,644
負債純資産合計	20,564	18,480

連結損益計算書(要約)

(単位:百万円)

科目	第20期	第19期
	[2014年4月1日から 2015年3月31日まで]	[2013年4月1日から 2014年3月31日まで]
売上高	21,642	20,356
売上原価	13,289	12,818
売上総利益	8,352	7,538
販売費及び一般管理費	4,999	4,368
営業利益	3,353	3,169
営業外収益	41	49
営業外費用	51	73
経常利益	3,343	3,145
特別損失	97	—
税金等調整前当期純利益	3,246	3,145
法人税、住民税及び事業税	1,372	1,324
法人税等調整額	△ 72	△ 66
少数株主損益調整前当期純利益	1,946	1,887
少数株主損失(△)	△ 37	△ 4
当期純利益	1,983	1,892

ポイント解説

ポイント① 流動資産

流動資産は1,076百万円増加し13,446百万円となりました。これは主に売掛金の増加125百万円、たな卸資産の増加123百万円、未収入金の増加574百万円等によるものであります。

ポイント② 営業活動によるキャッシュ・フロー

営業活動によるキャッシュ・フローは、2,812百万円の増加(前期は2,211百万円の増加)となりました。資金増加の主な内訳は、税金等調整前当期純利益3,246百万円、減価償却費596百万円、前受金の増加554百万円等によるものであります。資金減少の主な内訳は、売上債権の増加124百万円、仕入債務の減少118百万円、法人税等の支払1,439百万円等によるものであります。

連結キャッシュ・フロー計算書(要約)

(単位:百万円)

科目	第20期	第19期
	[2014年4月1日から 2015年3月31日まで]	[2013年4月1日から 2014年3月31日まで]
② 営業活動による キャッシュ・フロー	2,812	2,211
③ 投資活動による キャッシュ・フロー	△ 1,859	△ 1,717
④ 財務活動による キャッシュ・フロー	△ 932	△ 555
現金及び現金同等物に係る 換算差額	14	5
現金及び現金同等物の 増減額(△は減少)	35	△ 56
現金及び現金同等物の 期首残高	6,567	6,624
新規連結に伴う現金及び 現金同等物の増加額	65	—
現金及び現金同等物の 期末残高	6,669	6,567

ポイント③ 投資活動によるキャッシュ・フロー

投資活動によるキャッシュ・フローは1,859百万円の減少(前期は1,717百万円の減少)となりました。資金減少の主な内訳は、有形・無形固定資産の取得による支出1,129百万円、非連結子会社株式の取得による支出206百万円、敷金及び保証金の差入による支出250百万円等によるものであります。

ポイント④ 財務活動によるキャッシュ・フロー

財務活動によるキャッシュ・フローは932百万円の減少(前期は555百万円の減少)となりました。資金減少の主な内訳は、配当金の支払859百万円等によるものであります。

IRに関する詳しい情報は

ホームページにおいてもIR情報の発信を行っておりますので、こちらもぜひご覧ください。



ベネフィット・ワン IR

検索

会社概要 (2015年3月31日現在)

会社名 株式会社ベネフィット・ワン
 設立 1996年3月15日
 資本金 15億27百万円
 所在地 〒163-1035
 (2015年6月26日現在) 東京都新宿区西新宿三丁目7番1号
 新宿パークタワー 35階
 従業員数 686名(連結)

役員 (2015年6月26日現在)
 取締役会長 南部靖之
 代表取締役社長 白石徳生
 取締役副社長 鈴木雅子
 取締役 尾崎賢治
 取締役 太田 努
 取締役 若本博隆
 取締役 仲瀬裕子
 取締役 上斗米明
 取締役 久保信保
 取締役 桃崎有治
 常勤監査役 加藤佳男
 監査役 藤池智則
 監査役 中川 惇
 監査役 後藤 健

株式情報 (2015年3月31日現在)

発行可能株式総数 140,000,000 株
 発行済株式の総数 45,144,000 株
 株主数 8,864 名

大株主

株主名	所有株数(株)	持株比率(%)
株式会社パソナグループ	22,302,600	54.43
ステートストリートバンクアンドトラストカンパニー	1,775,983	4.33
白石 徳生	1,350,400	3.30
シービーエヌワイ ガバメント オブ ノルウェー	828,200	2.02
ビービーエイチ マシューズ ジャパン ファンド	706,000	1.72
ステートストリートバンクアンドトラストカンパニー 505224	666,800	1.63
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	626,900	1.53
ビービーエイチ マシューズ アジア グロウス ファンド	620,500	1.51
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	616,800	1.51
伊藤忠商事株式会社	613,800	1.50

※上記のほか、当社が保有している自己株式4,167,630株があります。
 持株比率は、自己株式を控除して算出しています。

株式分布状況



● 株主メモ ●

事業年度 毎年4月1日から翌年3月31日まで

定時株主総会 毎年6月開催

基準日 定時株主総会 毎年3月31日
 期末配当金 毎年3月31日
 中間配当金 毎年9月30日
 そのほか必要があるときは、あらかじめ公告して
 定めた日

株主名簿管理人 三菱UFJ信託銀行株式会社

同連絡先 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
 〒137-8081
 東京都江東区東砂七丁目10番11号
 Tel 0120-232-711 (通話料無料)

公告の方法 電子公告にて当社のホームページに掲載する。
<http://www.benefit-one.co.jp/>
 ただし、やむをえない理由により電子公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載いたします。

上場証券取引所 東京証券取引所



株式会社ベネフィット・ワン

〒163-1035 東京都新宿区西新宿三丁目7番1号

(注)2015年5月7日より新住所となっております。



本画は、環境保全のため、
 「植物油インキ」で印刷し
 ています。

